

会議所の動き



講師／(株)ビジネスプラスサポート
竹内真佐子氏
参加人数／39名 参加企業／36社

10.23

職場のハラスメント
対策セミナー
担当／金融・会計相談課

職場におけるパワハラやセクハラなど、ハラスメント行為への対応法を学ぶセミナーを開催した。

講義では、ハラスメントの定義、組織内コミュニケーションの向上、被害者から相談があった際の対応法について説明がなされた。「上司が善意をもって起こした行動や言動は、部下との価値観の違いが原因でネガティブに捉えられることがある。これらを回避するには、物事を部下の立場で見ようとする姿勢が重要だ」と竹内氏の熱が入った説明に、受講者は真剣に耳を傾けていた。



講師／福井県済生会病院
健診センター所長 前野 孝治氏／
理学療法士 土橋 仁氏
参加人数／31名 参加企業／22社

10.29

健康経営フォーラム
担当／会員サービス課

労働人口の高齢化や人手不足が深刻化する中で、人材の確保や生き生きと長く働ける職場づくりに向けて注目を集める「健康経営」をテーマにフォーラムを開催した。

専門家からの健康経営優良法人の認定制度、申請手続きの紹介に続き、基調講演では、働き盛り世代を襲うガンや生活習慣病は、健康診断や人間ドック受診による早期発見・治療で生存率が高まることを解説。またグループ討議では、健康経営推進の課題や解決策などについて参加者が熱心に意見交換を行った。



講師／ジャイロ総合コンサルティング株式会社
コンサルタント 松崎 哲也氏
参加人数／66名(会場・オンライン参加含む)
参加企業／62社

11.7

インボイス・電帳法実務
対応確認セミナー
担当／金融・会計相談課

中小企業の経営者・経理担当者を対象に、インボイス・電帳法の実務対応を確認するセミナーを開催。

実務対応で見落としがちなポイントや2割特例の緩和措置終了後の対応方法について解説。トラブルになりがちな家賃や旅費、免税事業者等からの課税仕入れに係る経過措置について詳しく説明があった。

また、電帳法については、システム導入等の電子化を進める際、「誰から・誰へ・何を渡しているか」といった業務フローの見直しをした上で行うよう呼び掛けた。



参加企業／19社
参加バイヤー／8社
商談件数／54件

11.13

北陸道サービスイリア
バイヤーとの商談会
担当／創業・経営支援課

販路開拓支援を目的として、北陸自動車道のサービスイリアバイヤーと当所会員企業との商談会を開催。

参加企業は試食やサンプルを用いて、県産品を活用したお菓子や恐竜雑貨など自慢の土産品をアピール。バイヤーは提案商品に対して質問しながら、販売方法の検討や取引条件について活発に意見交換を行った。

今回は全参加企業中13社が初参加。新たな販路開拓に期待を寄せつつ、バイヤーとの直接対話を通じて商品の改良点や販売の可能性について新たな視点を獲得の機会となった。

会議所の動き



講師／KANO CONSULTING
代表 小西 弘道 氏
参加人数／48名 参加企業／33社

11.18

中小企業のための

価格交渉講習会

担当／金融・会計相談課

価格交渉の際に必要なノウハウ、実際に使える交渉術を学ぶセミナーを開催（株）福井新聞社との共催）。講師からは、値上げ交渉の準備として「コストの把握と目標利益の設定、業界統計資料の確認、取引条件の設定、取引先の経営方針や業績動向の把握」の4点が重要であると説明があった。

また、長く続いたデフレ時代に定着した考え方から脱却し、「適切な利益を確保するためには値上げを行うことは正しい」という認識を持つことを強調していた。



ゲストスピーカー／福井県副知事
鷲頭 美央 氏
参加人数／27名 参加企業／26社

11.27

ヨロッサ「鷲頭副知事を囲む
ランチミーティング」

担当／会員サービス課

女性のキャリアアップや女性が活躍できる環境について考える交流会を開催した。第1部では福井県の鷲頭副知事が自身のキャリア観や仕事と家庭を両立する上での課題について講演。鷲頭氏は後に続く女性のためにも無理をせず、周囲の理解と協力を得ることが大切だと説いた。

第2部では、ランチを取りながらグループごとにディスカッションを実施。休みについての悩み、活用している行政の支援策、仕事への取り組み方などについて積極的に意見交換を行っていた。

会議所カレンダー Chamber calendar

11月 NOVEMBER

- 1日 ■ 常議員会・議員懇談会
- 5日 ■ 人材定着支援セミナー
- 7日 ■ 中小企業のためのベトナム進出支援セミナー
- 12日 ■ 永年勤続優良従業員表彰・創業永年企業表彰
- 13日 ■ ダイバーシティ経営セミナーPart2
- 17日 ■ 第168回日商簿記検定試験（統一試験）
- 18日 ■ インド経済視察（～22日）
- 18日 ■ 生成AIとAPI連携で創る業務効率化ワークショップ
- 28日 ■ 中堅社員向けリーダーシップ向上セミナー
- 28日 ■ 新入社員フォローアップ研修

12月 DECEMBER

- 2日 ■ 常議員会・議員懇談会
- 5日 ■ 全社一丸で目指す戦略的な会計と経営計画の基礎セミナー
- 6日 ■ AIを味方につける生産性向上セミナー
- 10日 ■ ビジネス英会話講座～基礎編～（～3/4）
- 16日 ■ グローバル人材育成セミナー
- 20日 ■ ゼロから学ぶ!!ライブコマース×アジア市場セミナー
- 採用力向上セミナー

1月 JANUARY

- 1日 ■ 元旦
- 6日 ■ 賀詞交歓会
- 14日 ■ 価格交渉力強化セミナー
- 24日 ■ 異業種交流会ヨロッサ！「グルメ好き交流会」
- 28日 ■ 台湾ビジネス最前線と日本企業のビジネスチャンス